

ИЗМЕНЕНИЕ ФОРМ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ СТРАНЫ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ**Г.К.ПЕЧАГИН***Бакинский филиал МГУ*

В предлагаемой статье рассматриваются вопросы изменения отношений собственности в республике при переходе к рыночной экономике и возникновения новых форм организации труда и сельскохозяйственных предприятий различных организационно-правовых форм. Значительное место отводится автором аренде и арендным отношениям как важному звену современной аграрной политике государства, перспективной форме организации собственности, раскрепощению инициативы тружеников села.

В статье уделено внимание раскрытию новых форм хозяйствования на земле, складывающихся в ходе осуществления аграрной реформы в республике – сельскохозяйственным кооперативам, различным хозяйственным обществам, крестьянскому (фермерскому) хозяйству. Показаны также перспективы их развития.

Процессы разгосударствления и приватизации как в промышленности, так и в сельской экономике привели к изменению отношений собственности и появлению новых форм организации труда и хозяйствования. Вместо директивных указаний сверху в отношении организации и ведения сельскохозяйственного производства крестьяне получили полную экономическую свободу на своей земле. В производстве и переработке продукции появились акционерные предприятия, кооперативы, товарищества и крестьянские (фермерские) хозяйства, основанные на частной собственности на землю и другие средства производства. К концу 2005 года в сельском хозяйстве республики доля частного сектора составила 99%.

Главным критерием классификации форм хозяйствования в агропромышленном комплексе в условиях рынка должна стать форма собственности. С этих позиций сельскохозяйственные предприятия можно подразделить на две группы: коллективные (с коллективной формой собственности) и крестьянские (с частной собственностью).

В свою очередь среди коллективных сельскохозяйственных предприятий можно выделить:

- государственные (государственная форма собственности);
- муниципальные (муниципальная форма собственности);
- кооперативы (коллективная форма собственности);

- Товарищества (коллективно-долевая форма собственности);
- Акционерные общества (акционерная собственность);
- арендные предприятия (арендуемые средства производства).

При выборе той или иной организационно-правовой формы для сельскохозяйственного предприятия необходимо учитывать условия его возможного образования (имеется в виду наличие денежных и материальных средств для эффективного ведения производства, возможностей покупки акций работниками хозяйства), а также состояние мотивационных стимулов развития производства, демократизации управления, интеграционных связей между различными предприятиями и отраслями.

Каждая форма хозяйствования имеет свои преимущества и недостатки, которые могут быть в зависимости от обстоятельств усилены или ослаблены.

Главная роль в развитии сельскохозяйственной сферы экономики в условиях рынка, по всей вероятности, будет принадлежать предприятиям с коллективно-долевой формой собственности, объединяющим работников-совладельцев имущества, а в области производства продукции – крестьянским (фермерским) хозяйствам. Они обладают рядом преимуществ, среди которых:

- юридическая и экономическая самостоятельность;
- коллегиальность управления;
- наличие работников-собственников, взаимодополняющие использование двух систем распределительных отношений (по труду и по собственности);
- возможность вовлечения в хозяйственный оборот денежно-материальных средств со стороны (помимо банковского кредитования).

Как известно, начало изменениям отношений собственности и появлению новых форм организации труда и в промышленности, и в сельском хозяйстве положила аренда. Именно через аренду можно наиболее полно реализовать идею активного включения личного интереса, вернуть человеку чувство хозяина, стимулировать его творческие возможности.

Аренда – это договор имущественного найма арендатором у собственника (арендодателя) средств производства или другого имущества на определенный срок и за определенную арендную плату.

Механизм аренды строится на ряде основополагающих подходов:

1. земля как основное средство производства в сельском хозяйстве может передаваться в аренду через различные формы хозяйствования;
2. арендатор должен иметь подлинную самостоятельность в планировании своей хозяйственной деятельности, в распоряжении продукцией и доходом;
3. распределение дохода внутри хозяйственного коллектива должно осуществляться безнормативно самими арендаторами;
4. аренду целесообразно предоставлять на более длительный срок;

5. демократическим путем на основе свободного выбора могут создаваться кооперативы арендных коллективов.

В законе Азербайджанской Республики “Об аренде земли” установлено, что отношения арендодателя и арендатора регулируются договором, составленным в соответствии с земельным законодательством. Указанным законом устанавливаются права и обязанности арендодателя и арендатора, порядок передачи земель в аренду, заключения договора аренды и его расторжения, отношения собственности во время аренды и ответственность сторон за нарушение законодательства об аренде земли и порядок разрешения споров.

Государство, выступая арендодателем, через арендную плату централизует часть создаваемого национального дохода. Помимо государства арендодателями могут быть любые собственники земли и, таким образом, арендной формой хозяйствования может быть охвачена значительная часть аграрного сектора страны.

Арендатор самостоятельно определяет направления своей хозяйственной деятельности, расходование полученного дохода, средств на производственные и социальные нужды. В ряде случаев трудовой коллектив или гражданин может превратиться из арендатора земли и средств производства в коллективного или частного собственника. Это возможно, если в течении срока аренды полностью возмещается стоимость арендованного объекта или выкуп его.

В настоящее время получили распространение две формы арендных отношений: аренда и арендный подряд (коллективный, семейный, индивидуальный). И аренда, и арендный подряд представляют собой систему хозрасчетных отношений между собственниками средств производства и непосредственными производителями сельскохозяйственной продукции, возникающих вследствие передачи во временное пользование земли и производственных мощностей. Они имеют общую экономическую основу и оказывают сходное воздействие на материальные интересы людей. Но у них есть и различия. Они обусловлены разным уровнем самостоятельности арендаторов и характером распределения обязанностей между ними и собственниками средств производства.

При аренде арендатор самостоятельно определяет способы использования основных средств, решает все организационные вопросы. Он становится собственником произведенной продукции, сам выходит на рынок, может иметь свой расчетный счет в банке. Арендодателя в этом случае интересует только арендная плата, величина которой зависит от рыночных цен на сельскохозяйственную продукцию и состояние передаваемых в аренду средств производства. Такую форму арендных отношений называют еще и свободной арендой, чтобы подчеркнуть ее отличие от арендного подряда.

При арендном подряде хозяин средств производства не устраняется полностью от производственного процесса, оставляя за собой функции

организационного обеспечения (снабжение, сбыт, финансовые взаимоотношения и др.) и в той или иной мере административный контроль. Вместе с этим он остается и собственником всей произведенной продукции или большей ее части.

Аренда признана в качестве одного из направлений обновления отношений собственности, однако на практике она сталкивается пока с многочисленными трудностями и ограничениями.

Широко распространена фальсификация аренды: её подмена отношениями, которые по своей сути далеки от арендных. Число предприятий, реально работающих на основах аренды, пока немного и это создает почву для распространения представлений о том, что она вообще не является перспективной формой, не создает необходимых интересов и стимулов развития и может использоваться главным образом для перехода к коллективной собственности.

Такая оценка аренды явно преждевременна хотя бы потому, что пока реальных арендных отношений мы еще не имели. Неправомерно и противопоставление аренды и коллективной собственности. Это – взаимосвязанные формы, способные к взаимному переходу, но выполняющие нетождественные функции и потому не взаимозаменяемые.

Способы и пути разрешения экономических и социальных противоречий, возникающих в связи с арендой, во многом зависят от понимания сути и перспектив обновления общества. Последние, в свою очередь, в значительной мере определяются судьбами аренды и других новых форм хозяйства, через которые могут быть реально изменены сложившиеся отношения собственности и другие стороны системы социально-экономических отношений. Вот почему необходимы всесторонний анализ экономических основ и содержания арендных отношений, обобщение практики и первых результатов их развития в новых условиях.

При огосударственной собственности арендные отношения были невозможны, так как аренда предполагает передачу средств в распоряжение соответствующих коллективов или отдельных работников с вытекающими отсюда возможностями присвоения и распоряжения ими, производимой продукцией и получаемым доходом. Аренда не допускала бы общего огосударствления средств и результатов труда или бы ограничивала его.

Развитие арендных отношений позволяет принципиально изменять сложившиеся ранее отношения собственности. Собственниками могут стать государство, общество, конкретные коллективы и отдельные граждане.

Аренда не может развиваться без многообразных связей с акционерными, кооперативными и коллективными формами хозяйства. Вне долевых и акционерных начал нельзя реализовать участие в присвоении средств и результатов труда каждым из субъектов отношений, определить меру присвоения.

Использование арендного дохода может быть эффективным лишь в случае возможности маневрирования им, что тесно связано с концентрацией ресурсов и их переливом, другими факторами,

характеризующими динамизм хозяйственной деятельности на базе создания различных акционерных фирм.

Арендные и тем более акционерные отношения имеют ряд общих черт с кооперацией. Поэтому их развитие является экономической базой реального достижения сопоставимых условий деятельности предприятий и хозяйств разных социальных типов. Соответственно, аренда выступает важной гарантией стабильности развития кооперации.

Право коллективов на арендный доход, и получаемые за счет него производственные фонды, в ряде случаев создает возможность полного выкупа предприятий в собственность коллективов или их постепенного превращения в таковую по мере амортизации взятых в аренду средств и их воспроизводство за счет арендного дохода.

Кроме того, надо видеть, что в ходе становления и расширения арендных отношений возможны два процесса. Один будет способствовать переходу части арендных предприятий в кооперативные или коллективные. Другой же по мере включения последних в акционерные образования, предоставления им в аренду государственных средств, их производственной интеграции со смежными предприятиями будут фактически превращать чисто кооперативные и коллективные образования в совместные коллективно-государственные.

Свободный переход части предприятий из одной собственности в другую есть нормальный процесс динамики форм собственности, определяемый экономической целесообразностью (эффективностью).

Развитие арендных отношений должно стимулировать формирование коллективов и трудовых отношений в них на базе подлинно демократических начал, в частности:

- права каждого на часть дохода в соответствии с результатами труда и вложенными в производство средствами;
- ответственности каждого его паем и доходом за результаты хозяйствования;
- равенства прав всех членов арендного коллектива в решении вопросов распределения дохода и формирования производственной структуры;
- выборности коллективом руководителей при участии представителей арендодателя, но без всяких ограничений “сверху”.

Аренда неотделима от производственного самоуправления коллектива, тем более что здесь возникает экономический интерес в управлении, в основе которого – собственность на средства и результаты труда.

В результате осуществления аграрной реформы в республике сложились и складываются трудовые коллективы, которые на основе изменения отношений собственности в новых рыночных условиях добиваются значительных успехов в производстве сельскохозяйственной продукции. К числу таких коллективов относятся в первую очередь производственные кооперативы, работающие как на своей земле, так и на арендованной у государства или у других собственников.

Сельскохозяйственный производственный кооператив (СПК) – это организация, созданная гражданами для совместной деятельности по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции, а также для выполнения иной, не запрещенной законом деятельности, основанной на личном трудовом участии членов кооператива. Производственный кооператив является коммерческой организацией и все его члены заинтересованы в получении максимально возможной прибыли.

Источниками формирования имущества кооператива могут быть как собственные, так и заемные средства. При этом объем заемных средств не должен превышать 60% от общего объема средств кооператива. Кооператив формирует собственные средства за счет паевых взносов членов кооператива, доходов от собственной деятельности, а также за счет доходов от размещения своих средств в банках, от ценных бумаг и других. Кооператив является собственником имущества, переданного ему в качестве паевых взносов его участниками (членами), а также имущества, произведенного и приобретенного кооперативом в процессе его деятельности.

Для осуществления своей деятельности кооператив на общем собрании членов кооператива определяет размер неделимого фонда, обязательно создает резервный фонд (не менее 10% от паевого фонда кооператива) и решает все вопросы в соответствии с уставом кооператива.

В процессе производственного кооперирования сложились три основные формы сельскохозяйственных производственных кооперативов, отличающиеся степенью обобществления средств производства, а также способами распределения продукции:

1-я форма – кооперативы по совместной обработке (при большом разнообразии форм внутри);

2-я форма – более развитая форма – с общественной (совместной или долевой) собственностью на основные средства производства (за исключением земли);

3-я форма – с полным обобществлением земли и основных средств производства (кооперативы типа колхозов в бывшем СССР).

В кооперативах первой формы земля обрабатывается совместно, а доходы распределяются в известной мере по труду, в основном в зависимости от количества и качества земли, принадлежащей тому или иному члену кооператива.

В кооперативах второй формы – основная часть доходов распределяется по количеству и качеству затраченного труда, меньшая (в установленной доле) – в зависимости от количества и качества сданной в кооператив земли.

В кооперативах третьей формы – все доходы распределяются только по количеству и качеству затраченного труда.

Кооперативы этих трех основных перечисленных форм в большом разнообразии и сегодня развиваются, взаимодействуя друг с другом. Достоинство кооперации состоит в ее способности самым простым,

доступным способом сочетать индивидуальные интересы тружеников с интересами коллектива и всего общества. Кооперация позволяет развивать рыночную экономику на основе сформировавшихся в течении веков механизмов саморегуляции поведения людей, сложившихся связей и отношений.

Кооперативная оплата труда, основанная на артельном принципе, тесно связывает распределение материальных благ с конкретными результатами труда, побуждает людей лучше заботиться о развитии предприятия, о его будущем. Думать не только о своем индивидуальном потреблении, но и о производственном накоплении. Крестьянский труд по своей природе несовместим с механической регламентацией, с жесткими методами управления. Советская система хозяйствования являлась фактически тормозом в развитии потенциала тружеников села. Сейчас эти тормоза снимаются.

В сельском хозяйстве, помимо производственных кооперативов, могут организовываться так же потребительские кооперативы.

Сельскохозяйственным потребительским кооперативом считается кооператив, созданный сельскохозяйственными товаропроизводителями (гражданами и (или) юридическими лицами) при условии их обязательного участия в хозяйственной деятельности потребительского кооператива.

Потребительский кооператив образуется, если в его состав входит не менее двух юридических лиц или не менее пяти граждан. При этом юридическое лицо, являющееся членом кооператива, имеет один голос при принятии решений общим собранием, если иное не предусмотрено уставом кооператива.

Два и более производственных и (или) потребительских кооператива могут образовывать кооперативы последующих уровней (в масштабе района, республики).

Кооперативы могут быть образованы как вновь на основании желания его будущих участников, так и в процессе реорганизации предприятий других организационно-правовых форм (например, бывших колхозов или совхозов).

Организация новых коллективных хозяйств может также происходить путем акционирования. Здесь можно отметить несколько положительных моментов:

во-первых, при акционировании отношение к собственности у тружеников села меняется постепенно и незначительно;

во-вторых, акционерная форма собственности допускает коллективно-совместное владение землей, что является важным при отходе от колхозно-совхозной системы;

в-третьих, акционирование позволяет реализовать права собственника в каждом отдельно взятом случае;

в-четвертых, акционерное общество по своей природе и в соответствии с законом выходит из прямого подчинения вышестоящим

органам. Немаловажно и то обстоятельство, что в процессе превращения колхозов или совхозов в акционерное общество деятельность руководства и коллектива не прекращается.

В условиях перехода к рыночной экономике акционерная форма собственности получила достаточно широкое распространение в сельскохозяйственном производстве республики. Законодательством страны акционерное общество определено как собственник имущества, созданного за счет продажи акций, а также полученного в результате его хозяйственной деятельности и приобретенного им по иным основаниям, допускаемым законом.

Акционерное общество – это коммерческая организация, уставный капитал которой разделен на определенное количество акций, удостоверяющих права участников общества (акционеров) по отношению к обществу. Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Общество считается созданным как юридическое лицо с момента его государственной регистрации в установленном законом порядке. Оно имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Акционерные общества могут быть открытого и закрытого типа. Акционеры открытого общества могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров этого общества. Такое общество вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и осуществлять их свободную продажу. Число акционеров открытого общества не ограничено.

Общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного, заранее определенного, круга лиц, признается закрытым обществом. Такое общество не вправе проводить открытую подписку на свои акции, либо иным образом предлагать их для приобретения неограниченному кругу лиц. Число акционеров закрытого общества не должно превышать 50 человек.

Минимальный уставный капитал открытого акционерного общества должен составлять не менее тысячекратной суммы минимального размера оплаты труда, установленного законом Азербайджанской Республики на дату регистрации общества, а закрытого общества – не менее стократной суммы.

В акционерном обществе создается резервный фонд (не менее 15% от его уставного капитала) для покрытия его возможных убытков, а также для погашения облигаций общества и выкупа акций в случае отсутствия иных средств.

Полученная акционерным обществом прибыль распределяется посредством начисления и выплаты дивидендов по результатам работы за

истекший год или в других случаях, предусмотренных уставом общества.

Формирование акционерных обществ происходило различными путями. Это и организация на акционерных началах новых производств (например, организация новых хозяйств после роспуска колхозов и совхозов), и выпуск трудовых акций, и преобразование государством действующих предприятий в акционерные. Каждый работник имеет приоритетное право на приобретение акций прежде всего там, где он работает.

Как известно, вновь образуемые акционерные общества могут действовать только после продажи акций и формирования уставного фонда. Для колхозов всего этого не требовалось, так как каждый колхозник являлся собственником части основных и оборотных фондов и имущества колхоза, т.е. акционером. Закон Азербайджанской Республики “О крестьянском (фермерском) хозяйстве” позволяет колхознику по желанию получить свой пай из коллективного достояния. В этом случае он в состоянии, отделившись от колхоза, создать свое индивидуальное крестьянское хозяйство. Или же вместе с другими такими, как он, бывшими колхозниками, создать акционерное хозяйство с производством и переработкой сельскохозяйственной продукции. Это особенно актуально для густонаселенных регионов республики, т.к. в этом случае появляется возможность для организации переработки выращенного урожая до конечного продукта. В результате потери сводятся к минимуму, открываются новые рабочие места и при этом не требуются крупные государственные инвестиции. В этом и заключается важное преимущество акционерного хозяйства, что в наших нынешних условиях более приемлемо.

К тому же владелец акций имеет право передать их по наследству. При увольнении работника ему возвращаются акции и невыплаченные доходы. При уходе на пенсию члены трудового коллектива могут сохранить за собой право на получение дохода по акциям, а также имеют право продать свои акции другим членам коллектива. В данном случае акции выступают как своего рода вторая система пенсионного обеспечения.

В настоящее время в аграрном секторе республики наряду с акционерными предприятиями успешно функционирует другой вид хозяйственных обществ – общества с ограниченной ответственностью.

Общество с ограниченной ответственностью – это учрежденное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли, размеры которых определены учредительными документами. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Участниками общества могут быть граждане и юридические лица. Государственные органы и органы местного самоуправления не вправе выступать участниками обществ. Число участников общества не должно

быть более пяти-десяти.

Общество считается созданным как юридическое лицо с момента его государственной регистрации. Оно создается без ограничения срока, если иное не установлено его уставом.

Учредительными документами общества являются учредительный договор и устав общества.

Размер уставного капитала общества должен быть не менее стократной величины минимального размера оплаты труда на дату государственной регистрации общества. Вкладом в уставный капитал могут быть деньги, ценные бумаги, другие вещи или имущественные права либо иные права, имеющие денежную оценку. На момент регистрации общества его уставный капитал должен быть оплачен учредителями не менее чем наполовину, а оставшаяся часть – в течение не более 1 года после регистрации.

Участник общества вправе в любое время выйти из общества независимо от согласия других его участников. При этом общество обязано выплатить ему действительную стоимость его доли в течение шести месяцев с момента окончания текущего финансового года.

Товарищество вправе ежеквартально, раз в полгода или раз в год принимать решение на общем собрании участников общества о распределении своей чистой прибыли между участниками общества пропорционально их долям в уставном капитале.

Значительное место в аграрном секторе страны занимают сегодня крестьянские(фермерские) хозяйства. Фермерское движение в республике начало активно разворачиваться после принятия закона “О крестьянском (фермерском) хозяйстве. Тогда, в начале 90-х годов прошлого столетия, людям стало ясно, что будущее села, разумеется, не за колхозно-совхозной системой с ее директивным планированием, многочисленной бюрократией и одиозной монополией на землю. Но было и понятно, что демонтаж колхозов и совхозов не приведет сам по себе к автоматическому утверждению фермерства. О путях становления фермерских хозяйств и необходимых для этого условиях и шла речь на учредительном съезде фермеров Азербайджана, который состоялся в сентябре 1993 года. К сегодняшнему дню наше фермерство уже значительно окрепло и накопило немалый опыт ведения своего хозяйства.

Крестьянское (фермерское) хозяйство, будучи трудовым объединением граждан, ведущих на предоставленной в их собственность земле производство, переработку и реализацию товарной сельскохозяйственной продукции, является формой свободного предпринимательства. Закон Азербайджанской Республики “О крестьянском (фермерском) хозяйстве” (апрель 1992 г.) провозглашает и гарантирует право граждан на организацию крестьянских хозяйств и направлен на создание условий их равного развития наряду с другими формами хозяйствования.

Крестьянское хозяйство – это самостоятельный субъект

хозяйствования, обладающий статусом юридического лица, основанный преимущественно на труде членов одной семьи и орудиях и средствах производства, находящихся в общей собственности членов семьи и других, постоянно работающих с ними, лиц. Крестьянское хозяйство может состоять из одного лица. Членами такого хозяйства не признаются лица, работающие в нем по трудовому соглашению.

Право на создание крестьянского хозяйства и на получение земельного участка для этих целей имеет каждый дееспособный гражданин республики, достигший 18-летнего возраста, имеющий опыт работы в сельском хозяйстве, сельскохозяйственную квалификацию, либо прошедший специальную подготовку. В случае наличия нескольких претендентов преимущественное право на получение земельного участка имеют граждане, проживающие в данной местности.

Источниками формирования имущества крестьянского хозяйства являются:

- денежные и материальные средства членов крестьянского хозяйства;
- доходы, полученные от реализации продукции, работ, услуг, а также от других видов трудовой деятельности;
- доходы от ценных бумаг;
- кредиты банков и других кредиторов;
- дотации из бюджета;
- безвозмездные или благотворительные взносы, пожертвования предприятий, организаций и граждан;
- иные источники, не запрещенные действующим законодательством.

Имущество крестьянского хозяйства принадлежит его членам на правах общей долевой собственности. При единогласном решении членов данного хозяйства имущество может находиться в общей совместной собственности.

На пути становления и развития крестьянских (фермерских) хозяйств стояло немало трудностей. Относительно более благополучно среди других проблем было осуществлено наделение их землей. И все же в некоторых районах фермеры получали участки очень малых размеров, на которых невозможно эффективно использовать современную технику. Более болезненной была и остается пока проблема недостатка финансовых средств для обустройства, приобретения техники, оборудования, семян, стройматериалов. Был разработан механизм льготного кредитования фермеров, но он не выдержал возросших нагрузок. Во многих районах коммерческие банки выдавали ссуды фермерам только под гарантии состоятельных собственников имущества. Промышленные и перерабатывающие предприятия были готовы выручить фермеров – дать гарантии банку, но чаще всего на кабальных условиях – на многие годы забирать продукцию фермеров себе по заниженным ценам.

Решение финансовой проблемы видится в создании своего крестьянского банка, основной задачей которого была бы выдача ссуд малым сельским производителям под залог земли, находящейся у них в

собственности. Сегодня к земле ринулись многие коммерческие организации. Они зачастую не скрывают своих намерений не только способствовать перераспределению земли от неумелых к настоящим хозяевам, но и накапливать землю для передачи ее в аренду, естественно, не на льготных условиях. Земельный банк должен стать помощником и строгим наставником фермеров, но не их эксплуататором.

Другая сегодня проблема для фермеров – это их материально-техническое снабжение. Оно значительно отстает и от наделения крестьян землей, и от получения кредитов. Современной техники, оборудования и стройматериалов ни фермерам, ни работникам коллективных хозяйств сегодня явно недостает.

Наряду с острым недостатком средств производства фермеры испытывают на себе явную слабость системы производственно-технического обслуживания – агросервиса. Она и в общественном секторе была плохо развита. Сегодня здесь отмечаются уже опеределенные сдвиги. По указанию президента республики Ильхама Алиева в 11 регионах страны созданы отделения АО «Агролизинг», которые не только передают сельским труженикам технику в аренду, но и осуществляют ее техническое обслуживание. Со временем такие отделения будут созданы по всей стране.

Крестьянское хозяйство, исходя из собственных интересов, самостоятельно определяет направление своей деятельности, объем и структуру производства, создает свои основные и оборотные фонды, осуществляет эксплуатацию оборудования, строений и сооружений, заключает договоры по аренде земельных участков и имущества, необходимых для ведения хозяйства. Оно действует на основе хозяйственного расчета и самофинансирования, покрывает свои расходы за счет получаемых доходов.

Крестьянскому хозяйству принадлежат право распоряжаться произведенной продукцией на договорной основе или в свободной форме, по своему усмотрению реализовывать ее в государственных заготовительных организациях, в торговой сети и на рынках.

В случаях производственной необходимости крестьянскому хозяйству разрешается использовать наемный труд, условия которого и его оплата могут регламентироваться заключаемым договором.

Крестьянские (фермерские) хозяйства могут добровольно объединяться и вступать в кооперативы, ассоциации, союзы и другие организации по производству, переработке и сбыту продукции, материально-техническому снабжению, строительству, водохозяйственному, ветеринарному, агрохимическому и прочим видам обслуживания.

При выходе одного из членов крестьянского хозяйства из его состава основные средства производства разделу не подлежат. Часть имущества (вклад, доля, пай) может компенсироваться денежными средствами. Порядок раздела имущества и выплаты компенсаций устанавливается по

взаимной договоренности всех членов крестьянского хозяйства. Срок выплаты компенсации при этом не должен превышать 5 лет.

Большое число сельских жителей заняты в личном подсобном хозяйстве (ЛПХ), производя различную сельскохозяйственную продукцию.

Личные хозяйства далеко не однотипны. По количеству продукции, которая у них производится, подворья условно можно разделить на три четко выраженные группы. К первой относятся те, в которых выращивают лишь домашнюю птицу. Ко второй, наибольшей группе, относятся те, где есть корова, откармливаются бычки и ягнята. Они имеют четко выраженный подсобный характер. Большинство их продукции идет на собственное потребление, и только излишки крестьяне продают другим производителям или на рынке. Но есть еще группа хозяйств, в каждом из ее подворий по нескольку коров и десятки голов молодняка, коз или овец. По мере становления и развития таких хозяйств становилось все больше и больше, их удельный вес в заготовках и продаже мяса, молока, картофеля и другой сельхозпродукции все увеличивался. Именно такие личные подсобные хозяйства становились экономической основой рождения крестьянских (фермерских) хозяйств. Не требуя вложения казенных средств, ЛПХ естественно развиваются, позволяя крестьянину делать действительно свободный выбор. Происходил естественный отбор людей, которые уже проявили способности к самостоятельному хозяйствованию. Со временем такие подворья превращались в высокотоварные и требовали от хозяина все больше времени, сил и знаний, чтобы успешно вести такое хозяйство. За почти пятнадцать лет независимого развития в новых, рыночных, условиях наши крестьянские (фермерские) хозяйства накопили уже достаточный опыт.

Государство способствует развитию крестьянских (фермерских) хозяйств путем использования экономических и финансовых рычагов: процентных ставок по ссудам и вкладам, налогов, цен, экономических санкций и экологических нормативов и др.

В первые годы своего становления и развития государством были представлены фермерским хозяйствам значительные льготы. Так, в соответствии с Указом президента Азербайджанской Республики фермеры освобождаются от всех видов налогов в течение первых пяти лет своей деятельности, что способствует их скорейшей адаптации к новым, рыночным, условиям.

Сегодня крестьянские (фермерские) хозяйства выступают ведущей силой в сельскохозяйственном производстве республики. 99% сельского хозяйства – частный сектор. Именно он обеспечил рекордные урожаи зерновых в стране в 2004 и 2005 годах – 2,1 и 2,2 млн. тонн соответственно. Таких высоких урожаев республика не знала за все годы своего развития.

В ходе проводимой в республике аграрной реформы по мере дальнейшего развития отношений собственности и форм хозяйствования будут возникать новые формы организации труда в сельском хозяйстве, продиктованные самой повседневной жизнью. На основе действия

объективного экономического закона концентрации и централизации капитала будет происходить укрупнение хозяйств, объединение их усилий в сельскохозяйственном производстве и переработке продукции. Возникнут агрофирмы, агропромышленные комбинаты и другие разнообразные виды объединений. Будут развиваться различные виды кооперации и интеграции хозяйствующих субъектов. Только сообща, объединяя материальные, трудовые и финансовые ресурсы, можно добиться высоких результатов в агропромышленном комплексе страны. И тогда будет решена другая важнейшая задача – обеспечение продовольственной безопасности Азербайджана и повышение благосостояния населения страны. Это сегодня – приоритетное направление аграрной политики государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Законы Азербайджанской Республики «О собственности», «Об аренде земли», «О кооперации», «Об акционерных обществах», «О крестьянском (фермерском) хозяйстве».
2. Алиев И.Н. Исторические этапы сельского хозяйства Азербайджана и перспективы его развития. – Баку, Изд-во «Ишыг», 2004.
3. Сельское хозяйство Азербайджана – Государственный Комитет АР по статистике – Изд-во «Седа», 2002.

BAZAR İQTİSADİYYATI ŞƏRAİTİNDƏ KƏND TƏSƏRRÜFATINDA ƏMƏYİN TƏŞKİLİ FORMALARININ DƏYİŞİLMƏSİ

G.K.PEÇAGİN

XÜLASƏ

Məqalədə bazar iqtisadiyyatına keçid dövründə respublikada mülkiyyət münasibətlərinin dəyişilməsi, müxtəlif təşkilati-hüquqi formalı kənd təsərrüfatı müəssisələrinin və əməyin təşkilinin yeni formalarının yaranması məsələləri tədqiq edilir. Müəllif tərəfindən dövlətin müasir aqrar siyasətinin mühüm həlqəsi kimi icarə və idarə münasibətlərinin, habelə daim yeniləşən mülkiyyət formalarına uyğun əməyin təşkilinin perspektiv formalarının təhlilinə xüsusi diqqət yetirilmişdir. Həmçinin respublikada aqrar islahatların gedişində yaranan təsərrüfat formalarının, kənd təsərrüfatı kooperativlərinin, təsərrüfat cəmiyyətlərinin, kəndli (fermer) təsərrüfatlarının inkişafı məsələlərinə toxunulur, təsərrüfatçılığın yeni istiqamətlərinin həyata keçirilməsi perspektivləri göstərilir.